



STELLENAUSSCHREIBUNG

Zur Verstärkung unseres Teams im Bereich

Vertrieb Hebetchnik

suchen wir einen motivierten

Regionalvertriebsleiter- Inland (gn)

Arbeitsaufgaben:

- Neukundenakquisition
- Gebiets- und Umsatzverantwortung
- Kaufmännische Angebots- und Auftragsabwicklung
- Kundenberatung und -betreuung
- Koordination des Prüfservices (Angebote, Abrechnung, PEP, etc.)
- Reklamationsbearbeitung
- Verwaltung der Korrespondenz
- Formulierung von Geschäftsbriefen
- Reisevorbereitung und Reisetätigkeit
- Projektstätigkeit
- Betreuung von Außendienstmitarbeitern

Anforderungsprofil:

- abgeschlossene kaufmännische Ausbildung (z.B. Industriekaufmann) oder Fachhochschulstudium
- technisches Verständnis
- sehr gute Kenntnisse des gängigen Office-Pakets sowie ERP-Kenntnisse
- mehrjährige Vertriebserfahrung in einem Industrieunternehmen
- verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse mit Ausrichtung Werkstoffkunde
- weitere Fremdsprache wünschenswert
- Führerschein Klasse B/III,
- Reiseflexibilität

Sollten wir Ihr Interesse geweckt haben, bitten wir Sie Ihre Bewerbung mit den üblichen aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an folgende Stelle zu richten:

Personal & Soziales z. Hd. Frau Hänsler an karriere@thiele.de

